

Resumo do Livro Pare de Pensar Como Empregado, Keith Smith

Você está preparado para entrar na mente dos empreendedores? O livro [Pare de Pensar Como Empregado](#) revela os segredos do sucesso profissional. São dicas que você também pode usar no seu dia a dia para desfrutar de uma vida profissional e pessoal mais gratificante e satisfatória.



Na verdade, o autor Keith Cameron Smith apresenta dez características marcantes dos empreendedores. Ou seja, a forma como eles pensam e agem, que os tornam diferentes dos empregados.

Por exemplo, segundo Smith, os empreendedores aceitam correr o risco do fracasso. Funcionários vêem o fracasso como algo ruim. Os empreendedores buscam soluções. Os funcionários são solucionadores de problemas. Quer outro exemplo: os empreendedores olham para o futuro, enquanto os funcionários olham para o passado.

Então, você ficou interessado em aprender mais sobre empreendedorismo e, assim, dar uma reviravolta em sua vida?

Vamos lá!

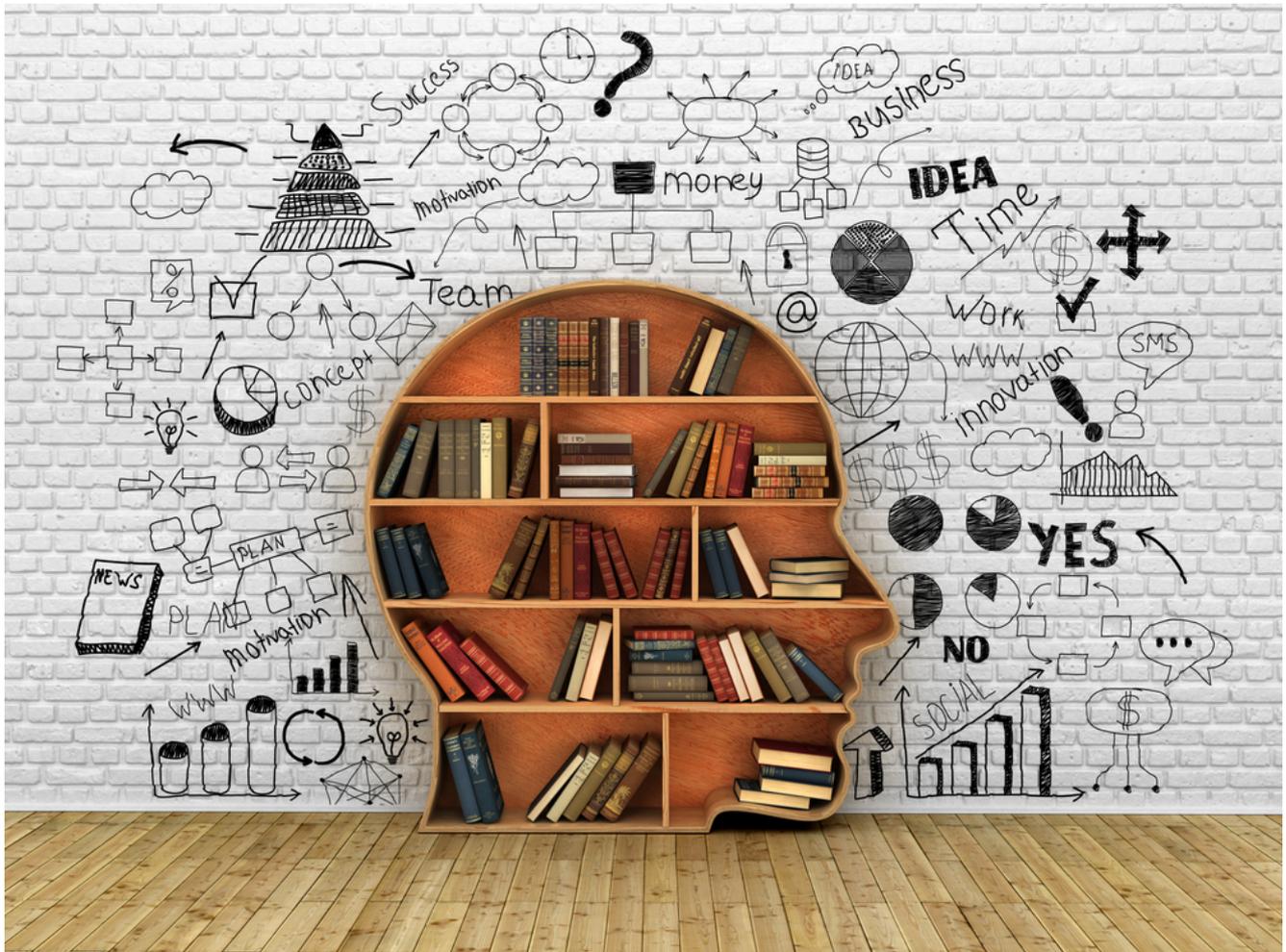
Pare de Pensar Como Empregado

O autor desse livro, Keith Cameron Smith, é um empresário americano e palestrante motivacional. Ele tem dez obras publicadas sobre auto-ajuda e finanças.

Em Pare de Pensar Como Empregado, a proposta de Smith é sacudir o leitor para levá-lo a assumir as rédeas da própria vida, enfrentando o medo do desconhecido, com atitude e confiança.

Para isso, ele apresenta as 10 características dos maiores empreendedores em todo mundo. Vamos falar sobre cada uma delas a seguir, para que você possa conhecer e também aplicar essa “receita” de sucesso.

1. Empreendedores passam mais tempo estudando do que se divertindo



A regra aqui é: nunca se divirta mais do que se educa. E, segundo o livro Pare de Pensar Como Empregado, a melhor educação vem da experiência de vida e da troca de conhecimentos com outros empreendedores.

A experiência é a melhor escola para o empreendedor, afinal, garante Smith, é ela que ensina a pessoa a se educar continuamente. Além disso, a experiência ajuda a ter uma perspectiva positiva do fracasso e a encontrar soluções.

É com a experiência que você conhece um pouco de tudo, aprende a dizer “a responsabilidade é minha”, a construir sua riqueza, a olhar para o futuro e se sentir confiante para assumir riscos. Veja outras dicas do autor:

Escolha livremente no que investirá seu tempo

A sua vida começará a melhorar no momento em que você assumir a responsabilidade pela sua educação. Ou seja, nada de ficar

ouvindo o que as pessoas dizem sobre o que fazer. Em outras palavras, escolha livremente em que investir o seu precioso tempo.

Nunca pare de se educar

Você poderá encontrar todas as respostas de que precisa para ser bem-sucedido se nunca parar de se educar. Mas o autor de Pare de Pensar Como Empregado alerta: sucesso não tem a ver apenas com o que e quem você conhece; também está ligado àquilo que você escolhe aprender.

O caminho da liderança

Uma das principais necessidades de aprendizado está relacionada à capacidade de perceber as diferentes personalidades das pessoas. Se você conseguir isso, será capaz de falar a linguagem delas e entenderá suas necessidades. E, assim, tornará um líder.

E tenha em mente que empreendedorismo e [liderança](#) andam de mãos dadas, pois, liderança significa influência.

Fortalecendo a rede de relacionamentos

Uma das habilidades dos grandes empreendedores é a [capacidade de fazer networking](#) ou construir relacionamentos. E, de acordo com o autor de Pare de Pensar Como Empregado, independentemente da personalidade, qualquer um pode [aprender a construir bons relacionamentos](#).

2. Empreendedores têm uma perspectiva positiva do fracasso



Para o autor de Pare de Pensar Como Empregado, o fracasso não é seu inimigo, ele é apenas um feedback. É um meio pelo qual aprendemos e crescemos. Mostra que ponto precisamos corrigir. Mas, infelizmente, para muita gente, fracassar é algo terrível, é uma rejeição.

Os empreendedores de sucesso também fracassam. Vejam como eles lidam com essa situação:

- Não levam o fracasso para o lado pessoal; pelo contrário, eles acreditam que o fracasso é inevitável e educativo;
- Assumem a responsabilidade pelos seus fracassos, ou seja, não jogam a culpa nos outros e nem ficam se justificando;
- enxergam no fracasso uma oportunidade para recomeçar de forma diferente e melhor;
- Aprendem com o fracasso e usam essa experiência para se tornarem mais fortes e sábios.

3. Empreendedores encontram soluções



Quando surge um problema, o empreendedor sabe que encontrar uma solução é responsabilidade dele. Ou seja, não tira o corpo fora.

De acordo com o autor de Pare de Pensar Como Empregado, uma das principais diferenças entre quem resolve problemas e quem encontra soluções é o tempo que cada um dedica a encontrar uma solução.

Ou seja, o empregado vai procurar uma solução provisória e depois passar a responsabilidade para outra pessoa. Então, essa outra pessoa precisa parar o que está fazendo e dedicar atenção ao problema, a fim de “tentar” resolvê-lo. E, se ela também tem a mesma mentalidade, vai repassando o problema pra frente.

Segundo o autor, as diferenças entre a mentalidade de

encontrar soluções e a mentalidade de resolver problemas podem ser aplicadas para as questões pessoais e profissionais.

Problemas pessoais

Se você sempre tem problemas pessoais, não olhe para os outros – [olhe para seus próprios hábitos](#), especialmente os diários. Ou seja, a disciplina diária pode ser o caminho para administrar sua vida de forma tranquila.

De acordo com Pare de Pensar Como Empregado, a disciplina diária vai ajudá-lo a [criar hábitos positivos](#) para que você possa desfrutar sua jornada com mais tranquilidade.

Problemas profissionais

A maioria dos problemas profissionais é resultado de falha de sistema, não de fracasso pessoal. Nesses casos, aqueles que encontram soluções trabalham para desenvolver sistemas que produzem resultados consistentes.

Desenvolver disciplinas e criar sistemas não é fácil, mas os prêmios e os benefícios valem o esforço. Empreendedores bem-sucedidos estão dispostos a dar duro agora para ter uma vida mais fácil depois.

4. Empreendedores sabem pouco sobre muitas coisas



Administrar um negócio não é algo fácil. Pelo contrário, isso exige do empreendedor um grande esforço e tempo para aprender tudo o que precisa. E você pode acabar sobrecarregado e estressado se não se concentrar no quadro geral e [delegar tarefas](#).

Veja alguns exemplos de como pensa e age o empreendedor, segundo o autor de Pare de Pensar Como Empregado:

- Ele não enxerga um problema ou dificuldade como o fim do mundo. E não é mesmo;
- Entende que as coisas dão errado de vez em quando e, calmamente, resolve os problemas e continua avançando com o quadro geral em mente;
- Busca sempre aprender coisas novas sob facetas diferentes de seu negócio, para expandir a visão do quadro geral.

5. Empreendedores dão e recebem bem elogios e reprimendas



Nesse caso, a palavra de ordem é “humildade”. De acordo com o livro *Pare de Pensar Como Empregado*, a humildade fornece a capacidade de aprender e crescer. É a disposição de considerar o que a outra pessoa está falando.

Ao contrário do que muita gente pensa, [humildade não é fraqueza](#), é força. Arrogância sim é fraqueza e empurra o sucesso ladeira abaixo.

A arte da humildade extrai o melhor dos outros. Além disso, ela ajuda a desenvolver a capacidade de ouvir, sem interrupções. Com isso, o empreendedor consegue de fato se conectar com as pessoas.

Se em algum momento for necessário corrigir o outro, a orientação do autor é para que você faça isso com respeito, ouvindo-a com atenção, para entender a perspectiva dela. Além

disso, certifique-se de incluir elogios sinceros.

E, quando for a sua vez de receber uma correção, pratique de novo um pouco de humildade e faça o melhor para respeitar o outro, de maneira sincera.

6. Empreendedores dizem: “a culpa é minha”



“A culpa é minha” significa reconhecer as coisas como elas são e agir para melhorá-las, de modo consistente, [em direção a seus objetivos](#)

O autor de Pare de Pensar Como Empregado ressalta que é mais desgastante ficar sentado e culpar, reclamar e justificar do que agir, mesmo quando isso exige grandes ações. Ou seja, grandes ações não o deixarão cansado. Pelo contrário, quando você age rumo a um objetivo, isso o energiza.

Além disso, é importante lembrar que todas as áreas da vida

estão conectadas. Assim, o que acontece em uma área afeta as demais.

Enfim, ao se concentrar em seus objetivos e agir de forma consistente em direção a eles, você está dizendo essencialmente: “a culpa é minha, meus sucessos e meus fracassos são minha responsabilidade”.

7. Empreendedores criam riqueza



O tempo é o bem mais valioso que possuímos. Ele é insubstituível. Mas o dinheiro também tem o seu lugar. Então, nunca fale que o dinheiro não é importante. É uma das mentiras mais destrutivas que as pessoas dizem a si mesmas, alerta o livro Pare de Pensar Como Empregado.

Smith defende que deveríamos [valorizar o dinheiro](#) e aprender a fazer com que ele se multiplique. Porém, ganhar dinheiro e fazê-lo crescer são conceitos bem diferentes. Ou seja, ganhar dinheiro tem muito pouco em comum com [construir riqueza](#).

Você pode ganhar muito dinheiro, gastar tudo e voltar a ficar pobre. Quem nunca ouviu histórias assim? Por outro lado, mesmo ganhando menos, é possível guardar e investir.

Mas não se iluda. Se você quer mesmo construir riqueza, terá de experimentar fracassos e perdas. Ganhar dinheiro e perder dinheiro fazem parte do processo. Então, aceite, abrace, aprenda e [mantenha-se focado em enriquecer](#).

8. Empreendedores voam com as águias



Preste bem atenção nisso: as pessoas com quem você passa o tempo influenciam suas decisões e afetam sua energia. Como elevadores, elas podem levá-lo para cima ou para baixo.

O livro *Pare de Pensar Como Empregado* destaca que, nesse caso, o perigoso é que muitos não se perguntam como seus relacionamentos afetam a própria vida e interferem nos resultados.

Então, pare e pense bem em seus relacionamentos. Algumas pessoas trazem luz à sua vida e o ajudam a ver melhor. Por outro lado, existem pessoas que trazem escuridão e o cegam.

Muitas de suas circunstâncias são um reflexo das expectativas das pessoas que você deixa influenciar sua vida. Quando prefere investir seu tempo com pessoas sábias que estão tendo sucesso e encontrando significado na própria vida, você aprende a fazer o mesmo com a sua.

9. Empreendedores olham para o futuro



Visão é uma ferramenta poderosa para impulsionar o sucesso. Ela faz as coisas acontecerem. Ela é força. É o que atrai sabedoria.

Todos os grandes empreendedores visualizam o que querem. Isso guia a vida deles e as ações diárias em direção a essa visão são as formas mais certas e rápidas para realizarem os sonhos.

Você também deve desviar sua atenção do passado e criar uma visão do futuro que deseja, se quiser experimentar sucesso e realização, assegura o autor de Pare de Pensar Como Empregado. Segundo ele, olhar para o passado pode ajudar a planejar o futuro, porém, planejar o futuro e agir sobre esse plano é a parte mais importante.

10. Empreendedores se arriscam por fé



Os resultados que você consegue são simplesmente um reflexo do que está ou não está fazendo. E as coisas que está ou não está fazendo são simplesmente os resultados de quem você acha que é.

Se você considerar que os seus resultados não são tão bons, você pode desenvolver uma crença subconsciente sobre si mesmo que diz: “não sou bom o suficiente”. E, se olhar um pouco mais fundo, pode encontrar uma crença que diz simplesmente: “não sou suficiente”.

Você é suficiente? Claro que é! Empreendedores acreditam neles

mesmos. Se você não acredita em si mesmo, nunca encontrará oportunidades, nunca assumirá os riscos necessários e nunca conseguirá o sucesso significativo que deseja.

Continue aprendendo

Então, você gostou dos ensinamentos do livro Pare de Pensar Como Empregado? Lembre-se que todos nós enfrentamos obstáculos no meio do caminho, mas o importante é não desistir. E devemos agradecer por nossas experiências – boas e ruins. A gratidão alimenta a fé.

Aqui, no blog, temos outros posts que certamente serão valiosos para você impulsionar a sua carreira empreendedora. Por exemplo:

- [10 Empreendedores de sucesso para você se inspirar](#)
- [Hemisférios cerebrais: saiba qual é o lado mais usado pelos empreendedores](#)
- [110 ferramentas gratuitas para empreendedores e startups](#)

Frases de Keith Cameron Smith

Como você já sabe, Keith Smith é um escritor renomado, autor de vários livros de auto-ajuda e finanças. Algumas frases dele valem sua reflexão. Veja o que selecionamos para você!

O livro como forte aliado seu



Os empreendedores de sucesso leem muito. E eles leem de tudo. Então, use você também os livros como aliados permanentes.

A [plataforma 12min](#) pode ser uma parceria no seu projeto de obter sucesso pessoal e profissional. Lá você encontra uma rica biblioteca e todos os livros estão no formato microbook.

Veja duas opções de leitura que selecionamos para você que deseja brilhar no mundo do empreendedorismo:

[0 Lado Difícil das Situações Difíceis](#) – Ben Horowitz

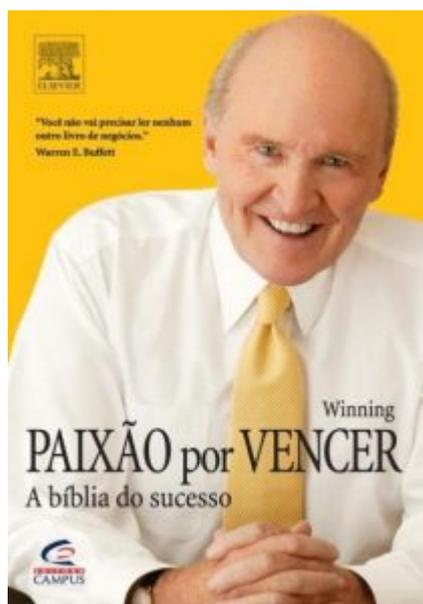


O autor sabe como ninguém como construir um negócio, quando não existem respostas prontas. Nesse livro, ele compartilha a sua saga no comando da [startup](#) Opsware, que veio a ser vendida para a HP por U\$ 1,6 bilhões de dólares.

O Lado Difícil das Situações Difíceis é uma leitura obrigatória para CEOs de primeira viagem. Ele é valiosíssimo, também, para executivos de startups em alto crescimento e [investidores](#) que querem saber como é estar do outro lado da mesa.

Segundo o autor, é desafiador ser um CEO, mas uma habilidade-chave que se destaca nos melhores profissionais é a capacidade de fazer a coisa certa, mesmo quando não existem boas opções.

Paixão por Vencer – Jack Welch



Se existem pessoas que conhecem muito bem a receita do sucesso, uma delas é Jack Welch. Ex-CEO da [General Electric](#) (GE), ele aposentou-se com o maior bônus da história: 417 milhões de dólares. As suas estratégias, no comando dessa indústria e que o levaram ao topo do pódio, você vai conhecer no livro Paixão por Vencer.

Durante os 20 anos à frente da GE, Jack Welch conduziu um crescimento estrondoso da empresa, passando dos U\$ 12 bilhões

para U\$ 400 bilhões. Números pra ninguém botar defeito. Obsessivo pela vitória, Welch foi um supercompetitivo empreendedor, que entrou em campo com um único objetivo: vencer. E ele conseguiu.

Assim, nesse livro, você vai saber como Jack Welch superou crises na GE e planejou o futuro da companhia sem perder a flexibilidade. Além disso, o autor apresenta as suas estratégias para encontrar, contratar e reter os melhores talentos. Entre elas, a metodologia 20-70-10.

Boa leitura e ótimos aprendizados!

Então, se você curtiu o resumo do livro Pare de Pensar Como Empregado e as nossas dicas de leitura, deixe aqui os seus comentários!

Além disso, se você tem outra dica de leitura legal sobre empreendedorismo, fale pra gente! E lembre-se de compartilhar esse post com os seus amigos, em sua rede social!