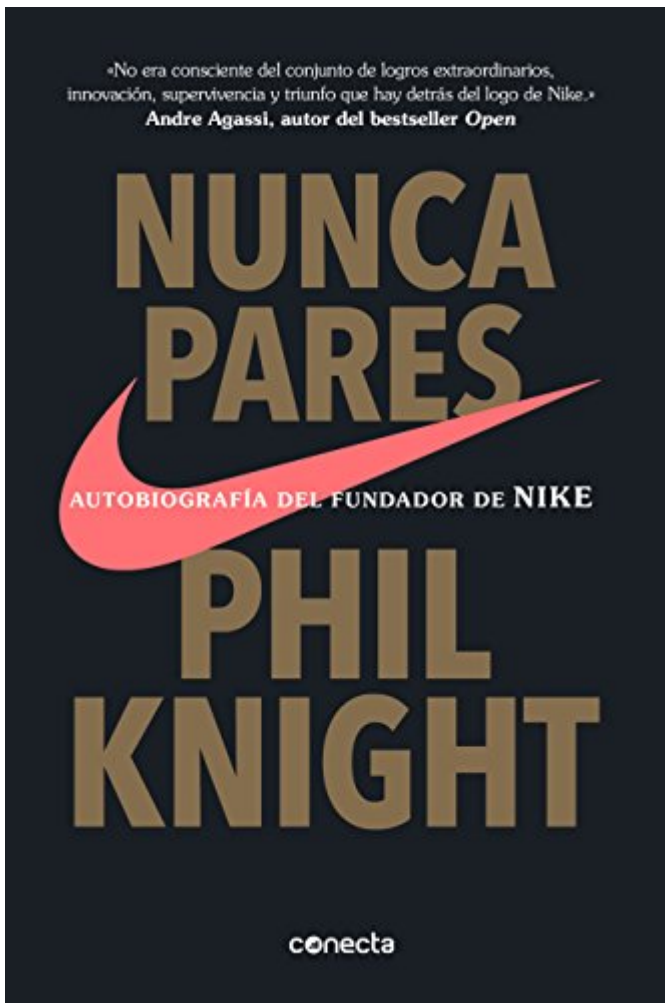


Nunca pares Resumen



Phil Knight en [Nunca Pares](#) relata en primera persona la historia de cómo fundó Nike, una empresa que hoy factura más de 30.000 millones de dólares. Comenzó con otro nombre y con apenas 50 dólares, persiguiendo la idea de importar calzado deportivo económico desde Japón.

Ya en el primer año consiguió facturar 8.000 dólares. Con el paso de los años escaló sin parar, volviéndose una start-up revolucionaria hasta convertirse en una marca universal.

En el camino pasó por innumerables crisis, asumió riesgos audaces y contó con la intervención de un buen número de colaboradores. Descubre los pormenores de esta historia apasionante en este microbook. Bien, ¡ya puedes empezar a tomar notas!

Ver el mundo para empezar a vivirlo (1962-1963)

Todo comenzó en Portland, Oregon, Estados Unidos. Corría el año 1962 cuando Philip Knight ("Buck" para los más íntimos) volvió a vivir a la casa de sus padres luego de siete años.

Haz [Clic Aquí](#) para leer todo el texto

Se había formado en Stanford y había cumplido con su tiempo de servicio en el ejército, pero sentía que con veinticuatro años, apenas había vivido. Y su alma se lo cobraba: estaba convencido de que tenía que darle sentido a su tiempo. Quería dejar su huella en el mundo.

Los trabajos convencionales, con horarios estrictos, traje y corbata no combinaban con él. Soñaba con que su vida fuera un juego. Al mismo tiempo, era un deportista tan apasionado como resignado a nunca alcanzar el nivel profesional.

"¿Y si hubiera algún modo de sentir lo mismo que los atletas sin necesidad de ser uno de ellos? ¿De jugar todo el tiempo, en lugar de trabajar?".