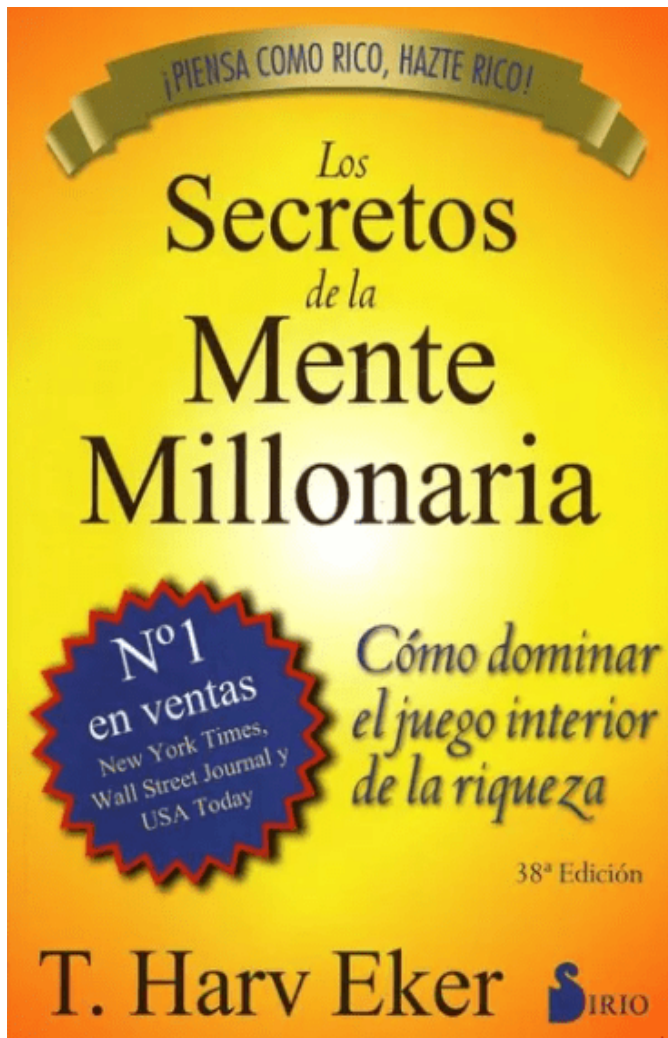


Los Secretos De La Mente Millonaria



**¿Quién Debería de Leer “Los Secretos de la mente millonaria ”?
¿Y Por qué?**

¿Te has preguntado por qué para cierta gente parece fácil acumular riqueza mientras a otras no?

El autor de [Los Secretos de la Mente Millonaria](#) ha ido de cero a convertirse en un millonario en dos años y medio con principios que luego se convirtieron en la base del libro.

«Los Secretos de la Mente Millonaria» es para quien quiera aprender a combinar juegos mentales y sus herramientas para ser realmente rico.

En este libro, Harv crea un modelo por el que la gente se reprograma a sí mismos para incrementar significativamente sus ganancias y por ende acumular riqueza.

Acerca de T. Harv Eker



T.
Ha
rv
Ek
er
es
un
es
cr
it
or
,
or
ad
or
y
em
pr
es
ar
io
ca
na
di
en
se
.

Es
re
co
no
ci
do
po
r
co
me
nz
ar
de
sd
e
ce
ro
y
ha
be
rs
e
co
nv
er
ti
do
en
mi
ll
on
ar
io
en
me
no
s

El lema de Harv es “hablar el fácil” e invita a la gente a tomar “acciones” para tener éxito.

Es autor de los *best sellers* “Secretos de una Mente millonaria” (2015) y [“Speedwealth”](#) (1996). También ha desarrollado cursos alrededor de sus teorías sobre la motivación y la riqueza.

Resumen del Libro

Todos tenemos un patrón personal del dinero arraigado en nuestro subconsciente, y es este patrón, más que cualquier otra cosa, lo que determinará nuestra vida financiera.

Puedes saberlo todo sobre mercadotecnia, ventas, negociaciones, acciones, propiedad inmobiliaria y finanzas en general, pero si tu patrón del dinero no está programado para el éxito, nunca tendrás [mucho dinero](#); y si, de algún modo lo consigues, lo perderás con gran facilidad.

Para comprender plenamente los principios de «Los Secretos de la Mente Millonaria», es fundamental explorar los detalles específicos del libro, como los capítulos dedicados a «los archivos secretos» y «cómo piensa» T. Harv Eker.

Estos ofrecen una visión más profunda de las estrategias prácticas para reprogramar nuestra mentalidad financiera.

Además, es útil presentar ejemplos concretos y casos de éxito que muestren cómo individuos han aplicado estas enseñanzas para alcanzar la libertad financiera.

Esto no solo ilustra la efectividad de los métodos de Eker, sino que también inspira a los lectores a implementar estos principios en su vida diaria.

Para aquellos interesados en una lectura más detallada, es importante mencionar las ediciones especiales disponibles y proporcionar información técnica, como el número de páginas y opciones de edición.

Incluir términos de búsqueda específicos, como «dónde puedo leer» o «acciones propiedad», puede ser valioso para los lectores que buscan orientación práctica sobre cómo aplicar estos conocimientos.

Entiende el Modelo Mental de tu Dinero

Todos tenemos [pensamientos](#) programados inconscientes, modelos mentales para lidiar con cosas de dinero. Algunos están programados para riqueza mientras otros están programados para la pobreza.

Este modelo mental que usamos para pensar en el dinero viene de las experiencias de nuestra niñez y guía nuestro comportamiento e influencia cuánta riqueza tendremos en el futuro.

De acuerdo con Harv, el ingreso de uno no es muy diferente al nivel que estuvo definido en la niñez.

El subconsciente de uno regula su habilidad de acumular riqueza como un termostato. Si esta muy bajo, entonces cuando esta persona tenga dinero extra, lo gastara.

Si el termostato está puesto en alto, como para una persona rica y hay una pérdida eventual de dinero, entonces lo recupera pronto.

Familias tienen un enfoque positivo o negativo sobre el dinero. Si asimilas el punto de vista de que el dinero es

escaso, posiblemente estás programado para ser pobre.

Es importante entender los modelos para poder separarnos de estos y tener éxito financiero.

Cuando la gente aprende el enfoque positivo y la familia refuerza que el dinero es un medio para alcanzar y ganar cosas, la gente tiende a ganar dinero de verdad.

Esto viene por la motivación de ser libre e independiente por medio de éxito financiero.

Como Nuestros Padres

Además de lo que escuchamos de nuestros padres, nuestro modelo mental también viene de sus actitudes y de como ganaban dinero.

Si cuando eras niño y le pedías dinero a tu mamá ella te dijo que le preguntarás a tu papá, te lleva a pensar que los hombres son responsables por las finanzas y las mujeres no pueden lidiar con dinero. Durante la niñez capturamos la actitud de nuestros padres en nuestro subconsciente.

Es importante ser consciente que es difícil cambiar estas creencias en nuestro modelo mental financiero.

Para cambiar nuestras creencias sobre el dinero, necesitamos entenderlas y por consiguiente cambiar nuestros hábitos.

Antes de Cambiar tu Manera de Pensar, Valora Todo

Aunque tu potencial de crear riqueza depende de tu modelo [mental](#) del dinero, lo puedes cambiar pero requiere mucho esfuerzo.

Lo primero es entender de donde vienen tus conceptos sobre el dinero. Necesitas entender como tu subconsciente sabotea tu

búsqueda por la riqueza. Analiza tu programación mental.

Si de niño no pudiste tener algo no refuerces esta creencia en tu edad adulta. Pregúntate: ¿por qué no? pero es importante analizar tu situación financiera.

¿Tienes deudas? ¿tienes suficiente dinero en el banco? entiende la razón de cada una de estas. Reconoce inversiones exitosas y fallidas que has hecho en tu vida.

Una vez que entiendas los trucos que tu cerebro juega contigo, viene el tiempo de superarlos.

Necesitamos reemplazar viejas creencias sobre el dinero y no solo agregar nuevas. Para cambiarlas, debemos encontrar nuestro nuevo modelo mental de riqueza y trabajo para reforzarlo diariamente en nuestras mentes por medio de repetición.

Repite para Vencer

Si quieres arreglar tu modelo mental de riqueza, necesitas repetir constantemente tus nuevas verdades “tengo una mente de un millón de dólares” o “Mientras más dinero gane, mas dinero atrae”.

Necesitas crear un hábito de reforzar ideas positivas. Además necesitas crear hábitos positivos frente a la riqueza.

Si ves un producto que te gusta en oferta, posiblemente lo comprarías. En estas situaciones es de crucial analizar tu mentalidad financiera y pensar si de verdad necesitas ese producto.

Si por ejemplo, tienes deudas, debes afirmar verbalmente que comprar eso sólo hará peor tu situación. Afirmación verbal es la forma más eficiente de programar tu cerebro. Domina tu destino.

Una de las ideas más importantes para ser rico es saber que tu tienes el control de tu destino, no otros.

Tu riqueza no depende del mundo, tu jefe o tu trabajo, depende de ti. Las personas ricas toman control de su vida, mientras las personas pobres tienden a victimizar y dar el control de su riqueza a bancos u otros.

Mientras no te des cuenta de que tu eres el que decide sobre tu éxito financiero, nada cambiara y seguirás siendo pobre.

Para quitar pensamientos victimarios, deberías enlistar tus gastos e inversiones fallidas y entender porque fracasaron.

En lugar de quejarte, enfócate en lo que puedes cambiar. Para de comprar e invierte de forma cautelosa.

Se Positivo

La gente pobre piensa que si eres rico no puedes ser buena persona.

Gente que piensa así tienen miedo de ser ricos. Piensan que alejará a sus amistades y los convertirán en una persona mala.

Para acumular riqueza necesitas superar ideas limitadas sobre el dinero.

Los ricos, ven al dinero de diferente forma. Aprovechan oportunidades y toman riesgos que tienen un alto potencial de retorno.

Dedicate a ti Mismo

Para hacerte rico deberás de verdad querer serlo. No basta con soñarlo, debes desearlo con intensidad y tomar acciones para serlo.

Esto significa sacrificararte, trabajar largas horas y mantenerte enfocado. Verdadera riqueza requiere verdadero

compromiso. También deberás retarle a crecer y evolucionar.

Estudiar finanzas, leyendo sobre inversiones e historias sobre como los ricos hicieron su fortuna es esencial, después de todo mientras más sabes sobre el mundo del financiero más fácil será hacerte rico.

Puedes empezar un negocio o una nueva asociación pero es importante que tomes el primer paso.

Elige un área para explorar con pasión y curiosidad. Puedes empezar desde abajo. Entra a la industria, entiende como funciona, aprende y planea las oportunidades más grandes.

Aspira Alto

Si quieres ser rico, necesitas desafiar tus objetivos. Mientras los pobres quieren pagar sus deudas, los millonarios quieren ser billonarios. Es importante pensar en grande.

Si quieres empezar un negocio, piensa en algo que impacta a miles. También si quieres crear un negocio que te haga rico elige uno que no dependa de tu tiempo y servicio.

Si ganas dinero a cambio de tu dinero, estás en problemas porque el tiempo es sagrado.

Toma el Dinero En Serio

Ganar dinero no es suficiente si quieres ser rico. Necesitas acumularlo y requiere de disciplina e inteligencia. Un gran sueldo no te hará rico por sí solo, necesitas saberlo manejar sabiamente.

Muchos basan su riqueza solo en cuanto ganan cada mes. La manera correcta de medir tu riqueza es analizando tu valor neto, es decir, el valor de todo lo que posees. Debemos enfocarnos en hacer crecer este patrimonio siempre. Para esto, necesitas un plan a largo plazo que busca el balance entre

ingresos, gastos, inversiones y reservas.

Si te es difícil crear uno, no dudes en contratar un asesor financiero para ayudarte.

Otro punto importante es tener una fuente de ingresos pasivos, canales de ganancia que generan dividendos constantes independientemente de tu trabajo.

Estas ganancias pueden venir de inversiones o incluso rentas. Debes poner a trabajar tu dinero para ti, siempre de una forma estratégica.

Una recomendación de T. Harv Eker es que tengas diferentes cuentas bancarias. Lo ideal es que tengas una de inversiones y pongas 10% de tus ingresos en esta.

Además es importante es gastar solo el 50% de tus gastos generales y reservar 10% de tu dinero en lujos y placeres.

Mantén tus gastos al mínimo y no gastes dinero. Si gastas el dinero en compras que te traen gratificación instantánea no serás rico.

Mantén tu Autoestima Alta

Necesitas valorarte y saber cuanto mereces ganar. Los pobres no creen en ellos mismos y esto los lleva más a la pobreza. Cuanto te valores, sabrás como promoverte a ti mismo, tus ideas y tu negocio.

Además de tu valor también debes ser capaz de dirigir.

Como líder, debes encontrar seguidores y tendrás éxito si crees en tus ideas y sabes como venderlas.

Debes descubrir tus fortalezas y usarlas

a tu favor

Para sentirte parte del mundo e los ricos y aumentar tú autoestima necesitas rodearte de riqueza. Asiste a los mismos lugares que van los ricos.

¿Quieres ir a un restaurante caro? usa el 10% de tus ganancias que asignaste para esto.

Siente como es la vida de los ricos para desarrollar tu amor propio, después de todo, si no crees en ti mismo, entonces más difícil será comunicarlo y hacer que la gente lo crea.

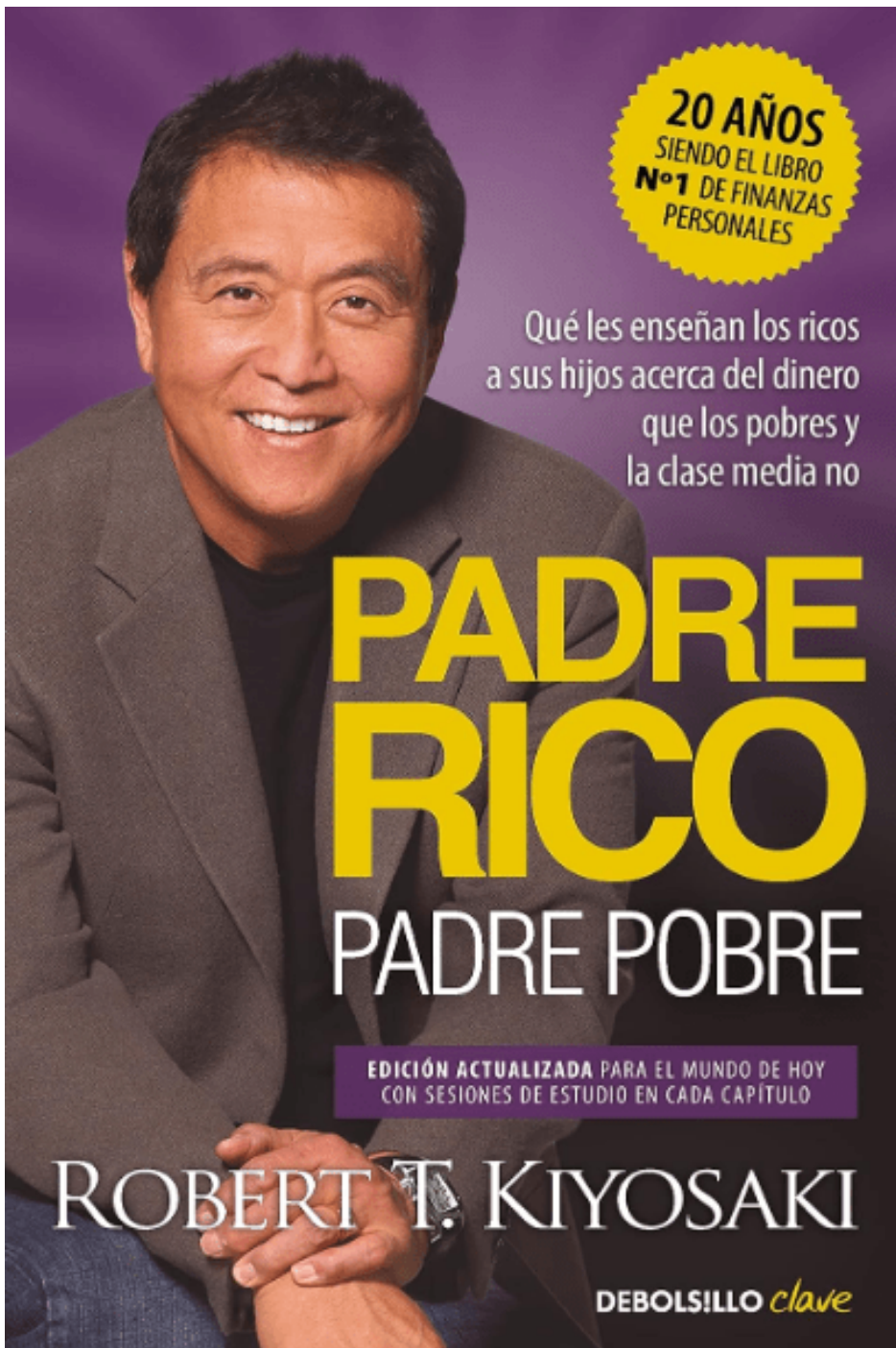
¿Te gusto este resumen? Queremos invitarte a descargar nuestra aplicación gratuita [12min](#) , donde podrás encontrar más resúmenes y audiolibros increíbles.

Frases de “Los Secretos de la Mente Millonaria”

Nuestro Análisis Crítico

La forma en que piensas en dinero, riqueza y prosperidad está basada en las creencias con las cuales fuiste programado sobre el dinero en tu mente, en tu niñez. Debes entender como este modelo mental fue formado, cuales son sus limitaciones y trabaja en evolucionar constantemente. También siempre debes reafirmar tu compromiso a la prosperidad y haz lo que puedas para alcanzarlo.

Padre Rico, Padre Pobre



Qué les enseñan los ricos a sus hijos acerca del dinero, ique los pobres y la clase media no!

«Padre Rico, Padre Pobre»es destacado por el New York Times, Robert Kiyosaki desafía la manera en que las personas piensan acerca del dinero y las inversiones.

El autor comparte la historia de sus dos padres: el verdadero,

el “pobre”, y el padre de su amigo, el “rico”.

El primero pasó por la educación formal y trabajó como empleado toda su vida.

Mientras que el segundo se formó “en la calle” y se convirtió en uno de los empresarios más adinerados de Hawaii, además de ser el mentor de Kiyosaki.

“Las personas que evitan el fracaso también están evitando el éxito”.

¿Quién debería leer “Padre Rico, Padre Pobre”? ¿Y por qué?

Esta obra es recomendable para cualquier persona con interés en comenzar a invertir su dinero y expandir sus conocimientos financieros.

¿Piensas que necesitas ingresos altos para volverte rico? ¿Crees que tener una casa es un capital? ¿Sabes la diferencia entre deudas “buenas” y “malas”?

¿Quién controla tu temperamento? ¿Cómo tu trasfondo cultural puede infligirte dolor y de qué forma puede encender la llama de tu pasión interior?

Considera estos aspectos, lee “Padre Rico, Padre Pobre” y comienza a invertir tu dinero en lugar de guardarlo debajo del colchón.

Acerca de Robert T. Kiyosaki



Robert Kiyosaki es un empresario, inversor, escritor y orador motivacional estado do

un
id
en
se
na
ci
do
el
8
de
ab
ri
l
de
19
47
.

Fundó Rich Dad Company, una consultora financiera que provee servicios a individuos y otras empresas.

Además, escribió un total de 20 libros, siendo el de este resumen uno de los más destacados.

Resumen del Libro

Este libro enseña por qué la adquisición y la construcción de activos puede ser mucho más importante para el futuro que un gran cheque de pago, así como las ventajas fiscales que los inversionistas y los dueños de negocios disfrutan.

También nos recuerda por qué no podemos contar con el sistema escolar para enseñar a los hijos sobre el dinero, y por qué esta habilidad en la vida es tan crucial hoy más que nunca.

Explica qué es importante enseñar a los hijos acerca del dinero para que puedan enfrentar los retos y oportunidades del mundo moderno y disfrutar de la vida millonaria que merecen.

Actualmente, existe la creencia de que, para ser rico, necesitas ganar un buen salario. Este libro desmiente tal falacia y desafía a sus lectores a [pensar](#) acerca del control que tienen sobre su vida financiera.

Acompañado por Kiyosaki, aprenderás sobre finanzas personales y cómo identificar las características que las personas adineradas tienen en común. Debes cuestionar la creencia de que, por ejemplo, tu casa es un capital activo y que tu salario es suficiente para comprar cosas innecesarias.

Los niños necesitan educación financiera

La falta de educación financiera en las escuelas tampoco ayuda a cambiar la mentalidad de la población. En este momento, los colegios contribuyen a criar jóvenes financieramente irresponsables.

Mientras los 'padres ricos' incentivan a sus hijos para que tomen riesgos y decisiones que los acerquen a la independencia financiera, los 'pobres' prefieren que escojan el camino seguro, dentro de un trabajo en relación de dependencia y sin salir de su zona de confort.

Debemos asegurarnos de que nuestros hijos entiendan cómo funciona el dinero desde una edad temprana. Así, serán capaces de sobrevivir y progresar en ambientes inciertos durante su etapa adulta.

Pierde el miedo y asume riesgos

Según el autor, la visión sobre la vida que tienen los 'padres pobres' se debe a dos razones: miedo y codicia. Normalmente, se refugian en un sueldo que les da estabilidad, satisfacción y los mantiene funcionando en esa rutina de comer, beber, pagar deudas y tomar vacaciones.

Es verdad que nuestras compras pueden traernos felicidad. Pero es una alegría efímera. Si queremos elevar nuestro estilo de

vida, es fundamental cambiar nuestra perspectiva.

Y aquí está lo importante: esto no significa conseguir un mejor trabajo con un ingreso mayor, si no que debemos tener el coraje para invertir. Los ricos no llegaron hasta donde están sólo con trabajo duro: también supieron ver oportunidades donde otros no.

Aprendiendo sobre finanzas

Tener una mente abierta, capaz de captar estas oportunidades de inversión, es vital para adquirir práctica dentro del área financiera.

En cuanto a conceptos, entendemos un capital o “activo” como cualquier cosa que produce dinero, y una carga o “pasivo”, cualquiera que lo gasta. Los ricos compran activos mientras que, por lo general, la clase media compra pasivos creyendo que son activos.

Volviendo al ejemplo de la casa, Kiyosaki opina que no se trata de un capital porque no produce un flujo de dinero. Más bien, todo lo contrario: es un pasivo. ¿Por qué? Principalmente por impuestos, hipotecas, y la depreciación del valor del inmueble.

La respuesta a tus problemas financieros no es “hacer más dinero”, si no desarrollar tu autoconocimiento y aprender sobre finanzas para poder realizar inversiones.

El autor recomienda invertir en, por ejemplo, acciones, bonos, propiedades (aunque para colocarlas en alquiler) y cualquier negocio que produzca ganancias sin la necesidad de trabajo activo.

Concéntrate en construir activos sólidos

Nuestra profesión es diferente a nuestro negocio. La mayoría de nosotros trabajamos aplicando nuestra profesión para hacer

dinero que no durará y hará a los dueños de los negocios aún más ricos.

En el proceso, olvidamos nuestro negocio. Este debería ser acerca de nuestros activos y no sobre nuestros ingresos.

Esto no quiere decir que debemos renunciar a nuestros trabajos, pero sí que debemos dedicar tiempo a invertir en activos.

Valora tu mente y no el dinero

Muchas personas tienen miedo de intentar cosas nuevas y arriesgarse. Y, muchas veces, este miedo se disipa cuando esas personas estudian sobre ese tema, lo entienden y actúan con conocimiento.

Las finanzas no son diferentes. Evita tus miedos estudiando y conociendo los procesos.

Nuestra mente es nuestro principal activo. Sé creativo para percibir oportunidades de negocios, trabaja con personas más listas que tú y elige a tus mentores con sabiduría.

Frecuentemente vemos cómo las personas más talentosas no son necesariamente las que hacen más dinero. Desarrollar una buena comunicación, acciones de marketing y habilidades de negociación es fundamental para vender nuestras ideas y mejorar en la gestión de personas y sistemas.

Actitudes que no nos permiten ser ricos

El autor enumera cinco razones:

- **Miedo:** para enfrentarlo, planifica tus movimientos con tiempo y utiliza tus fallas como oportunidades de aprendizaje.
- **Cinismo:** deja de sospechar de todas las oportunidades de inversión, porque corres el riesgo de dejar pasar

ocasiones importantes.

- Pereza: la evitarás si logras responderte qué ganarás con la inversión en cuestión.
- Hábitos negativos: por ejemplo, pagar a tus acreedores antes que a ti mismo. Si eres el primero en recibir su parte, te verás obligado a pensar en maneras creativas de ganar un dinero extra para pagar a los demás.
- Arrogancia: sé humilde, lograrás aprender mucho más.

Actúa ahora

Fuera de los consejos ya vistos, existen cosas que puedes hacer en este momento:

- Examina tu vida para ver qué está funcionando y qué no.
- Identifica qué es lo que te motiva para ser rico.
- Busca nuevas ideas, lee nuevos libros y aprende sobre nuevos temas.
- Encuentra a alguien exitoso en tu área de interés.
- Invierte en tu formación.
- Piensa en grande, invierte en oportunidades grandes.
- Cuando encuentres esas oportunidades, actúa rápido.
- Forma un equilibrio entre tiempo, dinero y amor. La ley de la reciprocidad hará que cualquier persona que ayudes estará ahí cuando la necesites.

Notas finales

La mayoría de nosotros depende de su profesión para tener un ingreso y pagar las cuentas. Sin embargo, esta dinámica no es imposible de cambiar.

“Padre Rico, Padre Pobre” está repleto de consejos para que consigas volverte financieramente estable y construyas tus propios activos que generen un dinero adicional. Aprende sobre finanzas para convertirte en un inversor cada vez más

capacitado.

Haz que el dinero trabaje para ti, y no a la inversa.

Lecciones clave de “Padre Rico, Padre Pobre”

1. Ayuda de la vida real
2. La fórmula de los ricos
3. El empujón hacia el éxito

Ayuda de la vida real

Con tantas fluctuaciones económicas, lo único que te permitirá guardar tu dinero en el lugar adecuado es la experiencia financiera.

Si pretendemos generar ganancias, es mejor que comencemos con ayuda externa.

Por ejemplo, contratar consultores financieros para analizar tus inversiones y recibir consejos sobre cómo actuar. Desarrolla una mentalidad enfocada en ganar, pero sin miedo a perder!

La fórmula de los ricos

Conocer los atributos que amas sobre ti mismo es fundamental al invertir. Esto te permitirá elegir, con la ayuda del conocimiento financiero, inversiones clave que encajen con tus planes a largo plazo.

Todos debemos trabajar hasta dominar el proceso de inversiones. Aunque también hay que ser cuidadosos a la hora de gastar en cosas innecesarias.

El empujón hacia el éxito

Estar lleno de dudas y no tener autoconfianza es la receta perfecta para construir una pared entre tu potencial y las oportunidades del mercado.

Si no tienes [coraje y tenacidad](#), incluso el conocimiento técnico será de poca ayuda.

El mejor método para escapar de este problema es aprender y expandir tus conocimientos sobre diversos aspectos económicos.

¿Te gustó este resumen? Queremos invitarte a descargar nuestra aplicación gratuita [12 min App](#), donde podrás encontrar más resúmenes y audiolibros increíbles.

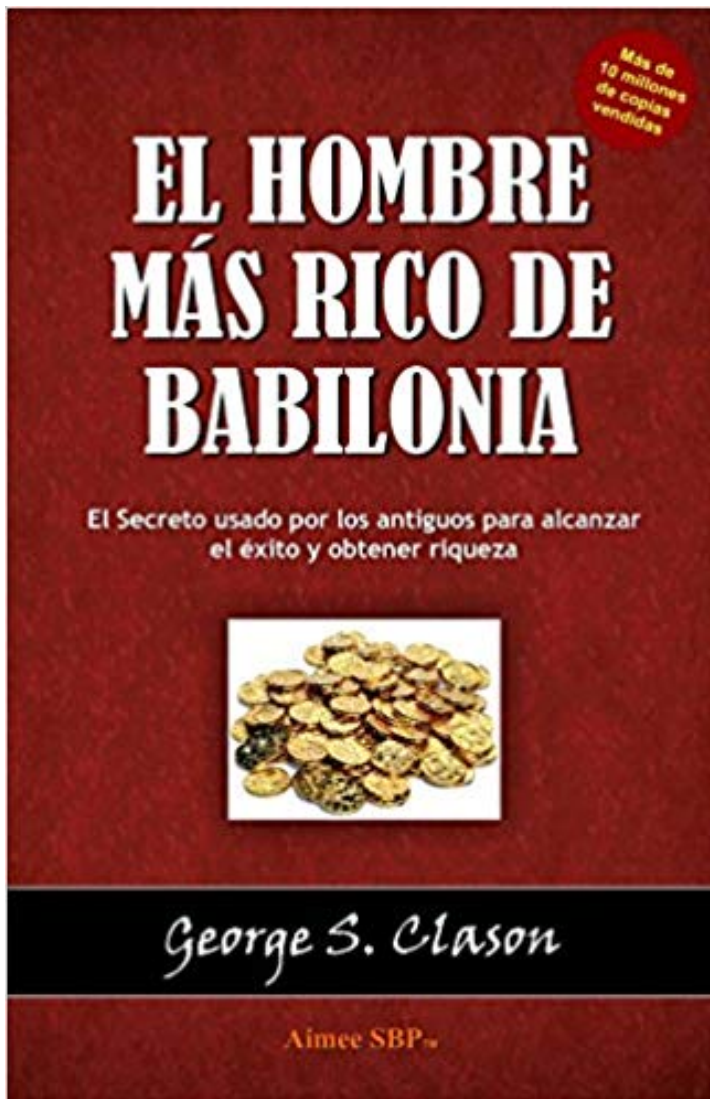
Frases de “Padre Rico, Padre Pobre”

Nuestro análisis crítico

Quedamos maravillados con el mensaje que transmite este libro. Transparencia, claridad y honestidad son características difíciles de encontrar al buscar consejos, y las lecciones de Kiyosaki las reúnen todas!

En conclusión, no dejes de agregar “Padre Rico, Padre Pobre” a tu lista.

El Hombre Más Rico de Babilonia Resumen



El Secreto usado por los antiguos para alcanzar el éxito y obtener riqueza

Publicado por primera vez hace casi un siglo, “*El Hombre Más Rico de Babilonia*” por George Clason es una colección de fábulas y parábolas. Establecidos en la antigua Babilonia, son aplicables en los negocios modernos y el mundo financiero.

En la Antigüedad, la ciudad de Babilonia era representada como el símbolo de riqueza y prosperidad. Era la más rica, moderna y bella en aquellos tiempos.

Incluso hoy, la gente de Babilonia está familiarizada con los

secretos de sus antepasados.

Para resumir, subrayamos algunas claves, detalles esenciales que podrías encontrar en este emocionante y excitante clásico.

¿Quién debería leer “El Hombre Más Rico de Babilonia”? ¿Y por qué?

[“El Hombre Más Rico de Babilonia”](#) es un libro integral, único y perspicaz. A primera vista, algunas historias personales sobre la gente de Babilonia pueden parecer un poco confusas. Sus esfuerzos y viajes por la vida son los ejemplos perfectos de la civilización de Babilonia en ese momento.

Estas historias son ricas en información sobre la superación de dificultades financieras y situaciones potencialmente mortales. Entonces logran llegar al objetivo deseado como resultado del trabajo duro.

¿Cuál era la intención de George?

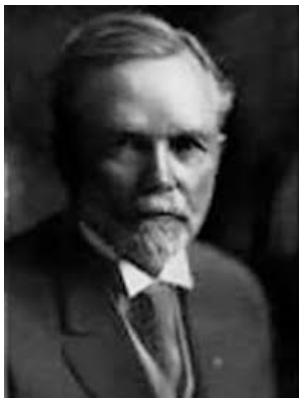
George S. Clason tenía una visión. Su idea no era hablar de la riqueza de Babilonia. Sino compilar técnicas antiguas para adquirir y mantener la riqueza en los tiempos modernos.

Este libro está destinado a todos los individuos listos para aprender más sobre dinero e inversiones sabias.

Consistentemente explica cómo ahorrar dinero a través de la vida. Guarda por lo menos un 10% de tus ingresos anuales o mensuales. Aprende a invertir tu dinero entendiendo el antiguo secreto de Babilonia. Si te pones a pensar, no es algo difícil de realizar.

George sugiere varias cosas importantes: No trabajes por el dinero, deja que el [dinero](#) venga hacia tí y siempre gasta sólo en necesidades.

Acerca de George S. Clason



George Samuel Clason fue un emprendedor, autor y filántropo americano. Empe

zó
es
cr
ib
ie
nd
o
pa
nf
le
to
s
in
fo
rm
at
iv
os
ac
er
ca
de
se
r
ah
or
ra
ti
vo
e
in
ve
rt
ir
ra
ci
on

al
me
nt
e
en
la
vi
da
.

Nació el 7 de Noviembre de 1874 en Louisiana, Missouri. Además sirvió en el Ejército de los Estados Unidos durante la Guerra Hispano-Estadounidense.

A mediados del siglo 20, falleció dejando atrás una tremenda carrera como escritor y emprendedor.

Todos sus folletos fueron la fundación de este conocido, poderoso y famoso libro.

El libro fue originalmente publicado en 1926; dos millones de copias fueron vendidas en todo el mundo desde entonces.

“El Hombre Más Rico de Babilonia Resumen”

A fines de los años 20, uno de los escritores y hombre de negocios más grande de sus tiempos, George S. Clason, inventó una serie de parábolas simples que revelaron los secretos comerciales de la Antigua Babilonia.

De alguna forma unió todos estos cuentos que fueron escritos en Babilonia hace 8000 años atrás. Como resultado, los convirtió en una guía informativa y emocionante basado en el secreto de la riqueza.

¿Qué pasó entonces?

Durante los años 30 del siglo 20, la gran crisis económica causó una oleada de desempleo masivo. Incluso décadas después, la gente no pudo recuperarse del todo.

Las cautivadoras, sencillas y transparentes ideas de Clason examinaron la causa de la misma y proporcionaron directrices para las próximas generaciones.

A lo largo de su obra presenta conceptos que son realmente básicos. Sin embargo, al mismo tiempo, son concisos y han sido aplicados por muchas personas durante siglos.

A través de un formato similar a un cuento, Clason logra llegar al grano de manera fácil.

Aquí hay una gran historia

El mundo está cada vez más familiarizado con la historia de Arkad, el hombre más rico de Babilonia.



Probablemente el nombre de Dabasisir haga sonar cualquier campana – Seguro que sí.

Un pobre esclavo que superó dificultades y pasó a ser uno de los comerciantes más ricos en su propio tiempo. Y de Sharru Nada, el hombre que había establecido buenos hábitos. Desde una edad temprana entendía la importancia del trabajo duro.

Siga leyendo para aprender más sobre el imperio secreto de Babilonia

Cada parábola presentada en el libro enseña una lección valiosa diferente acerca de la riqueza. Cómo ganarla, encontrarla, sostenerla y merecerla.

Algunas historias en *“El Hombre Más Rico de Babilonia”* tienen toneladas de ideas significativas. Además, claro, de consejos sobre cómo tener una vida mejor.

Muchos autores y economistas entienden por qué la asombrosa obra de Clason pasó a ser un clásico que sigue inspirando.

El escritor lo anima no sólo a escanearlo sino a emplear sus ideas y métodos que valen la pena leer.

De vez en cuando declara que sus palabras son un parte integral de la “sabiduría antigua”. Es capaz de captar la atención del lector.

Asimismo, no puede confiarse en el consejo de nadie. Aquí todos los métodos y consejos tienen un fondo vigoroso y fiable compuesto de hechos y teorías.

¿Qué es lo exactamente misterioso acerca de esta antigua metrópoli?

Babilonia no era una ciudad ordinaria; era notable en todos los sentidos.

Usted puede tomar en consideración este hecho increíble. Cuando el resto del mundo utilizaba hachas de piedra para la caza, los sumerios poseían un armamento avanzado de metal.

¿Estás sorprendido?

A pesar de su ejército y arquitectura superiores, los antiguos babilonios gobernaban el mundo en otro campo.

Según muchos historiadores, Babilonia fue una de las primeras naciones antiguas que inventó el dinero y las obras de propiedad. Dejaron atrás miles de años de trueque e intercambio de bienes.

La historia de Babilonia tiene sus raíces arraigadas en la civilización [humana](#) incluso antes de los romanos.

Además esta civilización logró grandes e importantes avances en la medicina natural, como con la miel o las plantas medicinales. Tenían un correcto uso de la higiene personal como así también un sistema de prevención de enfermedades.

Tuvieron conocimiento de la distancia de la Tierra y el Sol, pudiendo precisar solsticios y equinoccios. Asimismo, dividieron el año en 12 meses y la semana en 7 días, calendario que heredamos hasta la actualidad.

Hoy en día Irak es el hogar de la antigua civilización, arquitectura y cultura de Babilonia. Justo al lado del gran río Éufrates, en la región central y sur de la Mesopotamia.

Los habitantes creativos de hoy en día todavía están tratando de replicar lo mejor de esta misteriosamente antigua ciudad.

Lecciones Clave de “El Hombre Más Rico de Babilonia”

1. La Historia del Rey Sargon

2. Amigo entre la gente – Arkad
3. Dabasir – el comerciante de camellos más rico de la Antigua Babilonia

La Historia del Rey Sargon

En aquel tiempo Arkad aconsejó a muchas personas sobre cómo incrementar su riqueza. Incluido el Rey, que le exigió enseñarle a sus babilonios técnicas ancestrales sobre cómo ganar dinero y manejar los ingresos.

Sargon no quería que su población fuera poco inteligente y con falta de culto. Para beneficiar a toda la población con las grandes riquezas de Babilonia, le pidió al hombre más rico de la ciudad que enseñe a otras personas a ser ricas.

Además esperaba que el consejero le enseñara a su gente la importancia de la riqueza.

Si los súbditos del Rey lograran ser ricos, Babilonia sería aún más rica.

Amigo entre la gente – Arkad

Arkad era un hombre excepcional en la Antigua Babilonia.

No sólo era un individuo rico, sino que también compartía todos sus secretos con la gente.

En cualquier momento Arkad hablaba con los babilonios sobre numerosos temas, como resolver sus preocupaciones.

Siempre hablaba de una cosa en particular. Una persona no puede hacerse más rica si ignora las antiguas leyes de hacer negocios.

Dabasir – el comerciante de camellos más

rico de la Antigua Babilonia

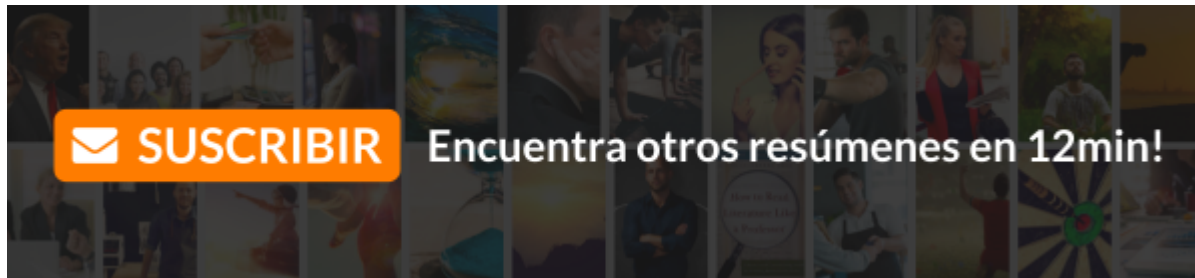
El rey del comercio, Dabasisir, explicó cómo pudo transformarse en una persona rica. A pesar de que creció en un entorno empobrecido.

Cuando finalmente decidió cambiar su vida, Dabasisir creó una fortuna. Siempre miró hacia el futuro, sin importar los desafíos que trataban de sofocar su progreso.

Ese era su único secreto.

¿Te gustó este resumen? Queremos invitarte a descargar nuestra aplicación gratuita [12min App](#), donde podrás encontrar más resúmenes y audiolibros increíbles.

Frases de “El Hombre Más Rico de Babilonia”



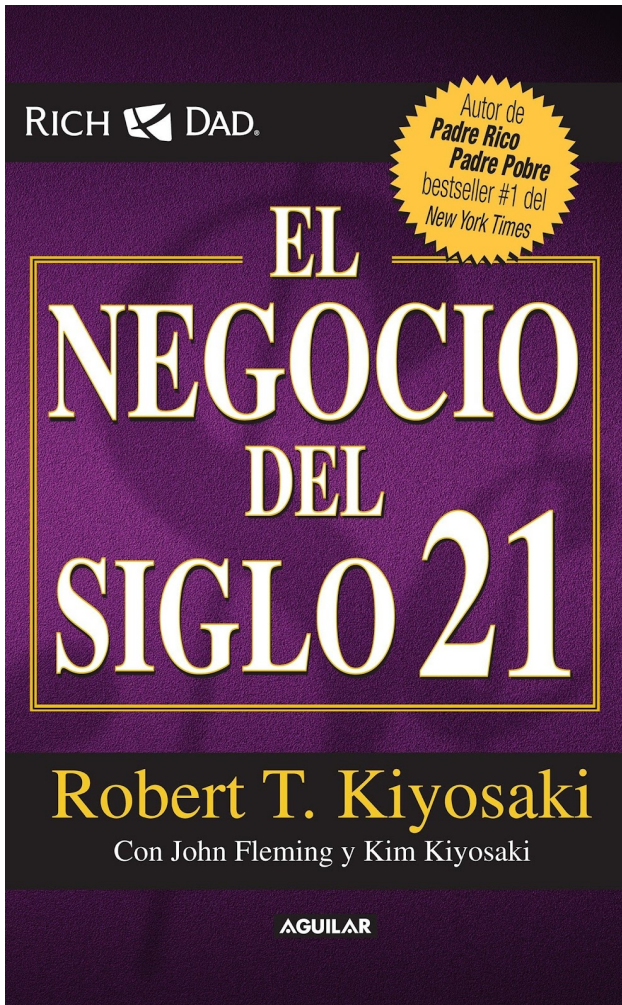
Nuestro análisis crítico

En estos días, usualmente escuchamos la palabra “único”. Pero ahora estás a punto de embarcar en una aventura real, porque ningún otro libro logra parecerse a este.

En otras palabras, no hay nada para agregar. Espera leer este clásico y aprende sobre los antiguos babilonios.

El Negocio del Siglo 21

Resumen



¿Todavía sigues viviendo en el siglo 20, tratando de escalar puestos en la compañía?

Permite que Robert T. Kiyosaki y su esposa te presenten una alternativa:

El Negocio del Siglo 21

¿Quién debería leer “El Negocio del Siglo 21”? ¿Y por qué?

Si eres un empleado y sueñas con escalar puestos en tu empresa, autónomo o dueño de una pequeña empresa, entonces

todavía vives en el siglo 20. Debes leer *El Negocio del Siglo 21* si quieres lograr el muy necesario paso hacia delante (y arriba).

Sin embargo, si eres dueño de un gran negocio o un inversor, no necesitas el libro de Kiyosaki: Ya lo estás viviendo.

Acerca de Robert T. Kiyosaki



Ro
be
rt
T.
Ki
yo
sa
ki
es
un
in
ve
rs
or
am
er
ic
an
o,
em
pr
es
ar
io
y
ed
uc
ad

or
,
má
s
fa
mo
so
po
r
su
se
ri
e
“P
ad
re
Ri
co
”.

El libro original de la serie, “Padre Rico Padre Pobre”, estuvo seis años entre los bestsellers del New York Times. Además fue nombrado “Libro de Dinero N°1” por el USA Today dos años consecutivos.

Esto inspiró a Kiyosaki a agregar otros títulos a la serie que, combinados, han vendido 30 millones de copias. Asimismo fueron traducidos a 50 idiomas en cerca de 110 países.

Coescribió *El Negocio del Siglo 21* con su mujer, Kim Kiyosaki, y John Fleming, un arquitecto, diseñador y editor jefe de *Direct Selling News*.

“El Negocio del Siglo 21 Resumen”

El Cuadrante del Flujo del Dinero

Robert Kiyosaki reconoce que el “escrito más importante” que realizó es el Cuadrante del Flujo del Dinero. Considera que “va al corazón de los temas cruciales que involucran personas que están listas para cambiar sus vidas”.

Son cuatro letras dentro de un cuadro:

E	D
A	I

Estas letras representan sólo cuatro categorías de personas que existen en este mundo:

- E = Empleados
- A = Autónomos
- D = Dueños de negocios
- I = Inversores

El Cuadrante E

Eres parte de este grupo si perteneces a la mayoría de la población. Es decir, prefieres eso a estar desempleado.

Trabajas duro en una mediana empresa para que, algún día, tu carrera te permita ganar suficiente dinero como para retirarte.

El Cuadrante A

Quizás ya migraste a este cuadrante.

Por tu urgencia para ganar dinero y tener más libertad, creaste tu start-up y te convertiste en tu propio jefe.

Desafortunadamente, tienes menos tiempo libre (tomarse un día libre significa ganar menos). Además, no te puedes quejar con tu jefe por tus problemas (el jefe eres tú).

De todos modos, te sientes que estás mejor que en el Cuadrante E.

El Cuadrante D

Por supuesto, tanto los dueños de los negocios pequeños como los de los grandes son independientes.

Sin embargo, la diferencia entre el Cuadrante A y el D es sencilla: En el último caso no trabajas para tu compañía, ésta trabaja para tí.

El Cuadrante I

Finalmente, el Cuadrante I, en el que no es tu negocio el que trabaja para tí, sino tu dinero.

A pesar de que parece algo difícil para los Cuadrantes E y A, Kiyosaki sostiene que invertir “no es una ciencia espacial”.

Lo sabes por el Monopoly y su esencia: “Cuatro casas verdes, un hotel rojo”. Todo lo que necesitas son un par de libros para mejorarlo.

E y A, Este Libro Es para Ustedes

Este texto está pensado para los integrantes de los Cuadrantes E y A.

Especialmente, esos jóvenes que aún no deciden si vivirán en la izquierda o la derecha del cuadro.

En palabras de Kiyosaki:

“El mito de la corporación terminó. Si pasas años subiendo en la escala de la empresa, ¿alguna vez te detuviste a contemplar la vista? ¿Qué vista?, preguntarás. El trasero de la persona que está delante. Eso es lo que tienes. Si eso es lo que quieres ver el resto de tu vida, entonces este libro probablemente no sea para tí. Pero si estás cansado de ver

eso, entonces sigue leyendo”.

Culpa a Prusia por tus Problemas

Si simplemente sólo [trabajas](#) con el fin de retirarte algún día, lo haces mal. Estás viviendo el pasado, precisamente entre fines del Siglo XIX y los 1980s.

El mito del “empleo de por vida” no existía hasta la Revolución Industrial. Esta sirvió para demandar más empleados, por lo que los gobiernos europeos adoptaron la educación en masa.

La idea del sistema era generar la mayor cantidad de Es posibles: “Gente que siguiera ideas e hiciera lo que le dijeran”. A cambio, tendrían el paraíso del retiro.

¿Cuál fue el modelo adoptado en todos lados? El prusiano.

Más Allá de los Ingresos

“No se trata de los ingresos”, escribe Kiyosaki en el capítulo 8, “se trata de los activos que generan ingresos”.

Esto significa que ganar dinero de manera activa no te llevará a ningún lado; e incluso si lo hace, será a costa de tu propia libertad.

Sin embargo, si eres capaz de producir dinero de manera pasiva, entonces puedes relajarte. Piensa que alguien está corriendo por tí.

Red de Comercialización

Es fácil decirlo pero algo más difícil llevarlo a cabo.

¿Por qué? Para ganar dinero, necesitas un gran negocio; sin embargo, necesitas dinero para generar ese gran negocio. Lo mismo pasa para invertir.

Pero hay una gran forma de evitar ese problema.

Kiyosaki señala que hay algo muy importante a tener en cuenta si estás considerando construir tu propio negocio. “Debes ser sumamente consciente con quién compartes tu tiempo y quiénes serán tus profesores. Es crucial”, comenta.

La red de comercialización es entender el poder de las conexiones poderosas.

El punto es conocer personas, ayudarlas y conectar con ellas. Todo eso para vender tu idea antes de tener el dinero para ponerla en práctica.

“Tu trabajo es comunicar información, contar una gran historia, y construir una red de comercialización”.

Lecciones Clave de “El Negocio del Siglo 21”

1. El Cuadrante del Flujo del Dinero
2. 1 Negocio – 8 Activos para Construir Riqueza
3. El Futuro son las Redes de Comercialización

El Cuadrante del Flujo del Dinero

Este Cuadrante es la esencia de la filosofía de Kiyosaki, lo que significa que es la base de todos sus libros.

Sostiene que, al menos en términos de dinero, sólo existen cuatro categorías para las personas. Empleados, autónomos, dueños de grandes negocios e inversores.

Los primeros dos pertenecen al cuadrante izquierdo; los otros dos al derecho.

También: Los dos primeros pertenecen al pasado; los otros dos

al futuro.

Elige sabiamente porque *puedes* elegir.

1 Negocio – 8 Activos para Construir Riqueza

El punto es no quedar atascado en ganar dinero de manera activa, sino en tratar y empezar a ganar. No es acerca de los ingresos, dice Kiyosaki. Sino de los activos que traen los ingresos por cuenta propia.

Y estos son, según él, los ocho activos para construir riqueza:

1. Educación de negocios del mundo real.
2. Un camino rentable de desarrollo personal.
3. Tener un círculo de amistades que comparta tus sueños y valores.
4. El poder de tu propia red.
5. Un negocio totalmente escalable, duplicable.
6. Habilidades de liderazgo incomparables.
7. Un mecanismo para la creación de riqueza genuina.
8. Sueños grandes y la capacidad de vivirlos.

Dedica tanto tiempo como puedas a desarrollar estos activos en tu juventud. Te lo agradecerás cuando envejecas.

El Futuro son las Redes de Comercialización

La esencia de que te conviertas en una D o una I es una red de comercialización.

Eso es, encontrar personas que la que compartas tus sueños e ideas. Gente que también desee ser una D o una I. Personas que puedan comprar tus visiones cuando la falta de dinero te

impida realizarlas o aquellas en cuyas visiones puedas invertir.

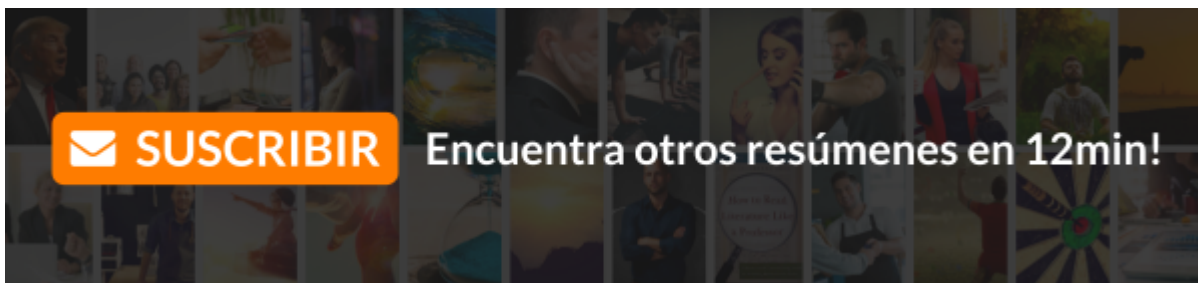
Esa es toda la inteligencia que necesitas para convertirte en una persona exitosa.

Recuerda:

“No son los bienes inmuebles, el oro, los inventarios, el trabajo duro, o el dinero lo que te hace rico. Es lo que sabes de los bienes inmuebles, el oro, los inventarios, el trabajo duro, o el dinero lo que te hace rico. Últimamente, es tu inteligencia financiera lo que te hace rico”.

¿Te gustó este resumen? Queremos invitarte a descargar nuestra aplicación gratuita [12min App](#), donde podrás encontrar más resúmenes y audiolibros increíbles.

Frases de “El Negocio del Siglo 21”



Nuestro análisis crítico

El Negocio del Siglo 21 fue publicado poco después de la caída financiera de 2008. Aborda a los americanos a través del prisma de esta crisis.

Sin embargo, su mensaje -si quieres riqueza, créala haciéndote cargo de los activos- suena a verdad tras una década.

Suena un poco simplificador acá y allá, pero hay algunos puntos de vista interesantes. Si te gustó *Padre Rico Padre Pobre*, éste te gustará también.

Si no, no te preocupes.